



Córdoba, Argentina.

---

## DATOS DE CONTACTO

- [nahuelfunes@gmail.com](mailto:nahuelfunes@gmail.com)
- [linkedin.com/in/nahuel-funes](https://www.linkedin.com/in/nahuel-funes)
- 351 2757908

---

## LINKS PROFESIONALES

- [github.com/nahuef5](https://github.com/nahuef5)
- [youtube.com/@fahuel5981](https://www.youtube.com/@fahuel5981)
- [n-f-portfolio.web.app](https://n-f-portfolio.web.app)

---

## EDUCACIÓN

### Bachiller y Técnico básico en Economía y Gestión Empresarial

Escuela Superior de Comercio  
Manuel Belgrano.

Finalizado.

### Desarrollo web Full Stack Jr.

Argentina Programa.

Finalizado.

### Programación Backend con Java

Oracle Next Education.

Finalizado.

### Ciencia de la Computación

Universidad Nacional de Córdoba.

En curso.

---

## IDIOMA

**Inglés:** Nivel Intermedio.

# Nahuel Funes

## PROGRAMADOR BACKEND

Tengo un dominio sólido en Java, Git, MySQL y Spring, y estoy en la búsqueda de oportunidades para poner en práctica estos conocimientos en un entorno profesional. Estoy ansioso por seguir ampliando mi conjunto de habilidades técnicas y adquirir nuevos conocimientos en el campo de la industria tecnológica.

---

## PROYECTOS DE PROGRAMACIÓN

Para obtener información detallada, se invita a visitar mi perfil de GitHub, de LinkedIn o mi cuenta de YouTube, donde se proporciona una demostración exhaustiva de los proyectos.

- **Aplicación Web Full Stack**

Proyecto final de entrega: Portfolio Web.

Tecnologías empleadas:

Backend: Java con Spring Boot y MySQL.

Frontend: TypeScript con Angular.

- **Convertor Moneda y Temperatura**

Challenge Oracle Next Education.

Elaborado con Java utilizando la biblioteca Swing.

- **Hotel Alura**

Challenge Oracle Next Education.

Desarrollado con Java Swing y JDBC. Permite la gestión de reservas y de huéspedes como entidades independientes pero interconectadas, siguiendo estrictas reglas de negocio.

- **API Rest Gestión Personal**

Proyecto Propio.

Desarrollado con Spring Boot, MySql, Spring Security, JWT, Thymeleaf, Swagger, siguiendo estrictas reglas de negocio.